

**ПРОГРАММА
ОБУЧАЮЩИЙ ОЧНЫЙ СЕМИНАР «ОСНОВЫ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

ДЕНЬ 1	
10.00 – 18.00	
	ВВЕДЕНИЕ
	1. Введение в программу обучения
	2. Введение в программу семинара
	3. Знакомство
	ВВЕДЕНИЕ В ЭКСПОРТ КАК В ПРОЕКТ
	1. Вводный ВИДЕО-РОЛИК
	2. Преимущества экспортной деятельности
	3. Введение. Жизненный Цикл Экспортного Проекта (ЖЦЭП)
	ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ
	1. Проведение исследования и выбор рынка
	2. Источники коммерческой информации по странам и рынкам
	3. Работа с русскоязычными источниками информации по странам и рынкам
11.30 – 11.45	ПЕРЕРЫВ
	4. Определение страны, наиболее благоприятной для экспорта
	5. Поиск иностранного покупателя
	ПОДГОТОВКА ПРОДУКТА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА/ПОКУПАТЕЛЯ
	1. Подготовка товара к требованиям рынка/покупателя
	2. Работа по определению разрешительной документации
	3. Защита интеллектуальной собственности и ноу-хау на внешних рынках
13:15 – 14:15	ОБЕД
	ПЕРЕГОВОРЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА
	1. Переговоры. Подготовка к переговорам
	2. Подготовка и заключение внешнеторгового контракта
	ПРОИЗВОДСТВО
	1. Производство
	2. Алгоритм оценки готовности предприятия к экспорту
	ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ЭКСПОРТУ. ДОСТАВКА ТОВАРА ИНОСТРАННОМУ ПОКУПАТЕЛЮ (ТАМОЖНЯ И ЛОГИСТИКА)
	1. Таможня. Подготовка к таможенному оформлению
	2. Логистика. Подготовка к экспорту
16:15 – 16:30	ПЕРЕРЫВ
	ОПЛАТА (ВАЛЮТНЫЕ ПЛАТЕЖИ). РИСКИ В ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
	1. Оплата контракта. Валютные платежи
	2. План подготовки к получению оплаты за товар
	3. Экспортные риски
	4. План предварительной оценки рисков в отношении потенциального рынка (потенциальных рынков)
	5. Финальное упражнение по ЖЦЭП. Домашнее задание
ДЕНЬ 2	
10.00 – 14.00	
	Обсуждение домашнего задания
	ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА
	Государственная поддержка экспортного проекта на всех этапах ЖЦЭП
	Ключевые шаги для получения господдержки
11:30 – 12:00	ПЕРЕРЫВ
	Подведение итогов тренинга